



EM Group, gevestigd te Sint-Niklaas, is reeds jarenlang één van de marktleiders in de nichemarkten van toegangscontrole, tijdsregistratie, personeelsplanning en camerabewaking.

Vandaag telt EM Group een 40-tal werknemers en ruim tweeduizend klanten. Zowel de administratie, sales en marketing, R&D, technische dienst als de softwareontwikkeling en de productie zijn gehuisvest te Sint-Niklaas. De klanten zitten verspreid over zowat alle sectoren en het klantenbestand omvat zowel kleine en middelgrote bedrijven als multinationals.

Voor de verdere uitbreiding van onze activiteiten zoeken we een (m/v) :

## SALES ENGINEER



### **De Functie:**

Als sales engineer bouwt u onze activiteiten verder uit in de nichemarkten van o.a. tijdsregistratie, toegangscontrole en camerabewaking (b-to-b).

### **Uw taken:**

- Als commercieel talent bent u mee verantwoordelijk voor de groei van onze omzet.
- Naast account management van het bestaand cliënteel doet u ook aan prospectie.
- U specialiseert zich voortdurend in onze oplossingen voor tijdregistratie, toegangscontrole en CCTV camerabewaking en dit zowel op vlak van hardware en software als IT-infrastructuur.
- U helpt mee aan presentaties, productvoorstellingen, beurzen...
- U werkt mee aan het marketing- en salesplan.

### **Uw Profiel:**

- U bent commercieel ingesteld en heeft een neus voor opportuniteiten.
- U heeft bij voorkeur ervaring in een verkoopfunctie (b2b) .
- U bent accuraat en klantgericht en heeft verantwoordelijkheidszin.
- U heeft uitstekende communicatie skills.
- U bent 3-talig Nederlands - Frans - Engels.

### **Wij bieden:**

- Een uitdagende en afwisselende job in een toekomstgerichte nichemarkt.
- Een marktconform salarispakket inclusief firmawagen.
- Opleiding in functie van de job en de ambities.

### **Interesse ?**

Zend uw CV en sollicitatiebrief naar [sales@emgroup.be](mailto:sales@emgroup.be) of naar EM Group, t.a.v. Dhr. Peter Vanhuffel, Entrepotstraat 33, 9100 Sint-Niklaas.